



# Andrea MANCEBO

Especialista en ventas y liderazgo comercial

"Formo equipos que venden, fidelizan y crecen"

## SOBRE MI

Profesional con más de 5 años de experiencia en ventas, formación y liderazgo de equipos comerciales.

Destaco por mi comunicación cercana, liderazgo empático y compromiso con los resultados. Coordino y desarrollo vendedores y mandos intermedios en entornos exigentes, aplicando una metodología práctica, ética y centrada en el cliente.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

 CARGO	 EMPRESA	 FECHA
<b>Formadora de vendedores</b> <i>Formación de Vendedores – Creación y dinamización de Equipos – Cierre de Ventas – Mejoras de conversión</i>	<b>LOGINET S.L.</b>	<b>2022 - Actualidad</b>
<b>Asistente de Gerencia</b> <i>Entrevistas de trabajo – Revisión de Objetivos – Calidad de servicio – Cierre de Ventas</i>	<b>POLUX MKT S.L.</b>	<b>2021 - 2022</b>
<b>Comercial de Ventas</b>	<b>BTL2020 S.L.</b> <i>Cierre de Ventas – jefa de Equipo</i>	<b>2020 - Nov 2021</b>

## LOGROS DESTACADOS

- ★ N°.1 en cierre de Ventas a nivel Nacional del grupo con más de 20 oficinas (BTL2020 SL)
- ★ +30 % de mejora en conversión (LOGINET S.L.)
- ★ Coordinación de más de 25 personas (LOGINET S.L.)
- ★ 2 estancias de trabajo en Colombia formando equipos y mandos (LOGINET S.L.)

### HABILIDADES

- ✦ Comunicación Persuasiva
- ✦ Liderazgo
- ✦ Gestión emocional
- ✦ Herramientas de comunicación
- ✦ Técnicas de cierre
- ✦ Adaptabilidad
- ✦ CRM

### FORMACIÓN

- ✦ Cursé estudios de ADE / 2017-2020 Universidad de Alicante
- ✦ Grado Superior Gestión de Ventas y Espacios Comerciales 2015-2017 Alcoy
- ✦ Grado Medio Comercio y Marketing 2013-2015 Ontinyent



Calle corredora, 14-2 - ELCHE



+ 34 610 27 12 07



ventas@andreamancebo.com



Video Presentación



linkedin.com/in/andreamancebo



AndreaMancebo.com